

중개무역과 중계무역 (中介貿易与中转貿易)

BAO SHUYAN 20227164

김서영 20221508

CONTENTS

PART 01

중개무역
(中介贸易)

PART 02

중계무역
(中转贸易)

PART 03

중개무역과
중계무역의 비교
(中介贸易与中
转贸易的比较)

01 중개무역의 정의 / 中介贸易的定义

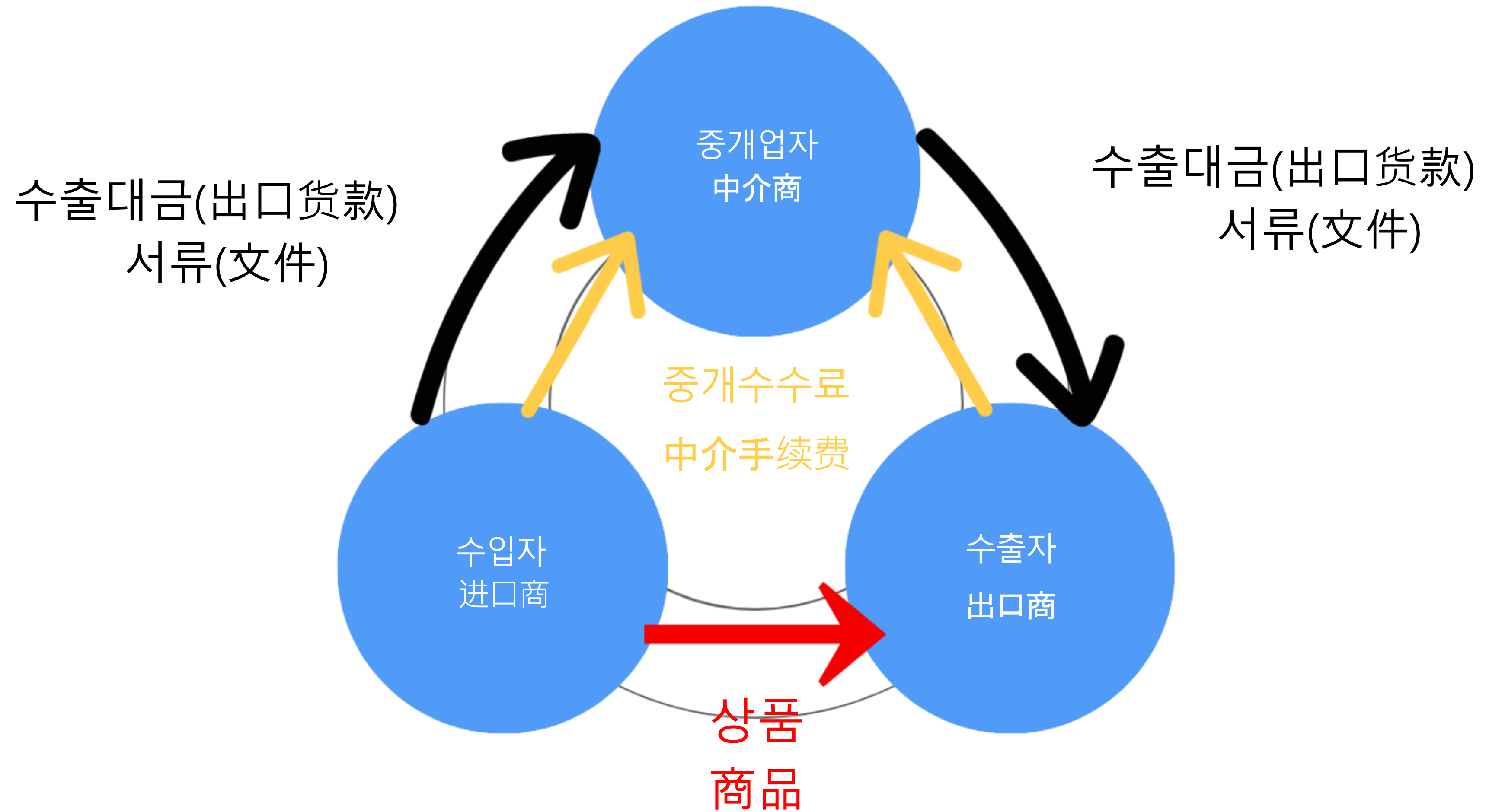


중개무역(Trade Brokerage)은 수출자와 수입자 사이에 제3자가 개입하여, 물품의 소유권만 이전시키는 방식으로 거래를 중개하고 이윤을 얻는 무역 형태를 말합니다.

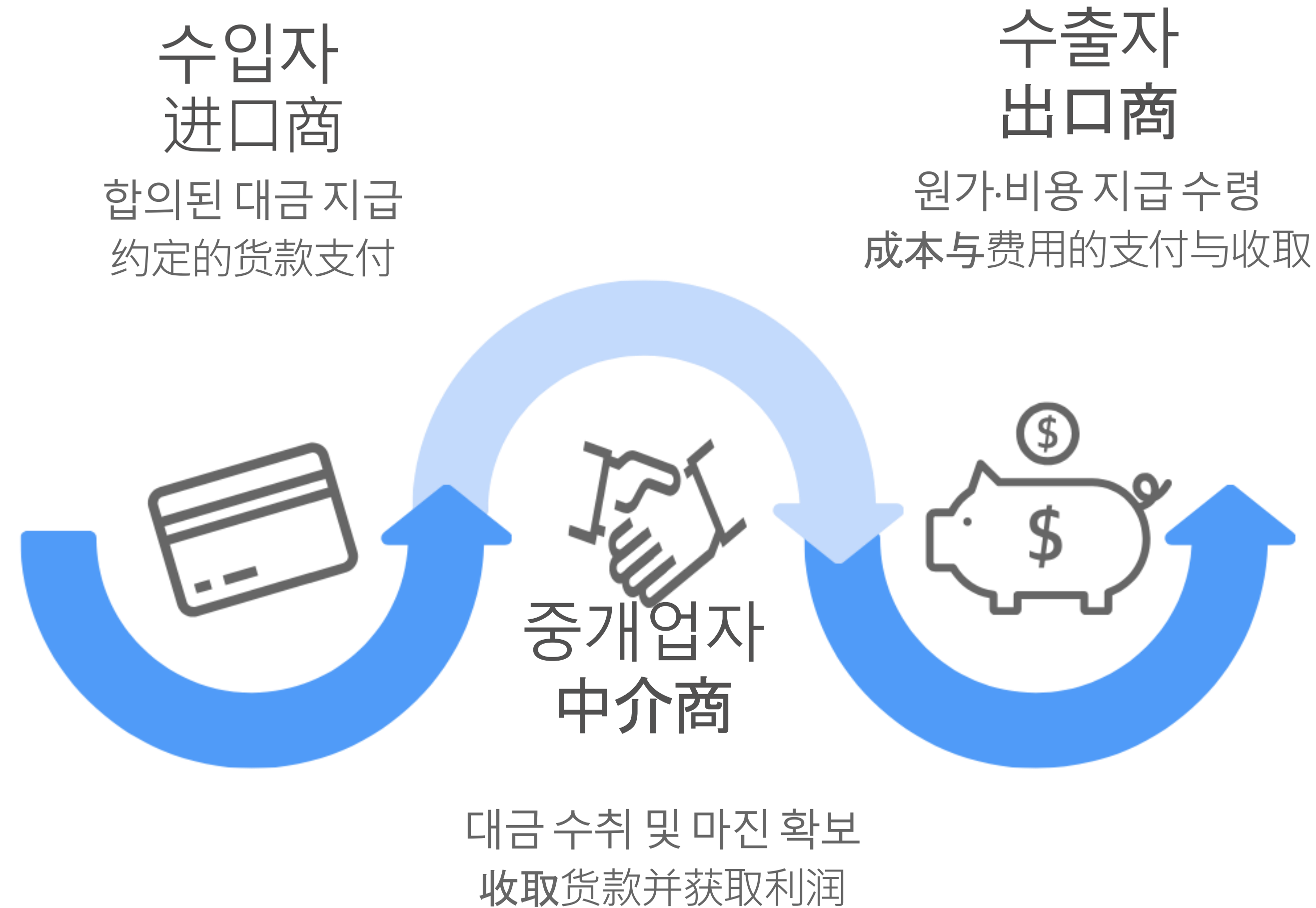


中介贸易 (Trade Brokerage)是指由第三方介入出口商与进口商之间, 通过促成交易并转移货物的所有权, 从而获取差价或佣金的一种贸易形式。

02 중개무역의 거래구조 / 中介贸易的交易结构



03 거래 구조 분석(1): 대금 지급의 흐름 / 交易结构分析(1): 货款支付流程



04 거래 구조 분석(2): 상품 운송의 흐름 / 交易结构分析(2): 商品运输流程

중개국을 거치지 않고 바로 최종 목적지로 이동
不经过中转国, 直接运往最终目的地



From● To

05 수출자 입장에서서의 장단점 / 从出口商的角度来看优缺点

장점

- 시장 접근 쉬움
易进入市场
- 업무 부담 감소
业务负担减少
- 바이어 신뢰 확보
获得买家信任

단점

- 마진 감소
利润减少
- 시장 정보 부족
市场信息不足
- 중개 의존
依赖中间商

06 수입자 입장에서의 장단점 / 从进口商的角度来看优缺点

장점

- 소싱 시간 절약
节省采购时间
- 절차 간소화
流程简化
- 공급 리스크 감소
降低供货风险

단점

- 비용 증가
成本增加
- 정보 비대칭
信息不对称
- 중개 신뢰 리스크
中介信誉风险

07 중개업자 입장에서의 장단점 / 从中间商的角度来看优缺点

장점

- 재고 부담 없음
无库存压力
- 진입 장벽 낮음
门槛低
- 다양한 시장 접근
可进入多样市场

단점

- 직거래 이탈 위험
被绕过风险
- 통제력 부족
控制力不足
- 수익성 제한
收益有限

중계무역
(中转贸易)

목차

- 1.중계무역이란?
- 2.왜 중계무역을 선택하는가 ?
- 3.중계무역을 어떻게 진행하는가 ?
- 4.사례 분석 및 요약

目录

- 1 何为中转贸易
- 2 为何选择中转贸易
- 3 中转贸易如何进行
- 4 案例分析与总结

1. 중계무역이란? 何为中转贸易

정의



중계무역(Intermediary Trade)은 수출할 목적으로 물품을 수입하여, 국내에 반입하지 않고(혹은 보세구역에만 장치) 원상태 그대로 제3국으로 다시 수출하는 무역 형태를 말합니다.



定义

中转贸易(Intermediary Trade)是指以出口为目的进口物品,不运入国内(或只设置在保税区域),按照原状重新出口到第三国的贸易形态。

세분하다 细分

- 관련주체: 생산국(수출국), 중계국(재수출국), 소비국(수입국), 중계상이 핵심 허브이다.
- 涉及三方主体: 生产国（出口国）、中转国（转口地）、消费国（进口国），中转商是核心枢纽。
- 화물의 핵심 속성: 중계국을 경유할 때 보통 보세구역, 항구 등 특수 지역에 머무르며, 현지 시장에 진입하여 유통되지 않고 경유국 관세를 납부할 필요가 없다.
- 货物关键属性: 经中转国时通常停留在保税区、港口等特殊区域，不进入当地市场流通，无需缴纳中转国关税。
- 소유권은 중간단계에서 이전된다.
- 所有权中转。

2. 왜 중계무역을 선택하는가 ? 为何选择中转贸易

①매매 차익 (이윤) 창출:특히 원자재나 부품을 대량으로 저렴하게 조달할 수 있는 공급처(A국)와, 해당 물품을 비싸게 구매할 의사가 있는 시장(B국)을 모두 알고 있을 때 이 방식이 사용됩니다.

创造买卖差价（利润）：特别是，当知道可以大量低价采购原材料或零部件的供应商（A国）和有意高价购买该物品的市场（B国）时，就会使用这种方式。

② 무역 장벽 및 정치·외교적 문제 회피

回避贸易壁垒及政治、外交问题

- 높은 관세/쿼터 高关税/配额
- 무역 제재 贸易制裁

미국x유럽 무역협상 타결

미국 상호관세 교섭상황

*상호관세율 순 정렬 국가별 상호관세 대처현황 flow.itself

국가	상호관세율	진행상황
태국	36%	대미투자 확대 제안
중국	34%	30% 수준까지 협상
대만	32%	반도체 등 대미 공급망 강화 협상
인도	26%	협상 결렬 시 보복관세 의사
대한민국	25%	관세 유예 연장 협상 중
멕시코	25%	철강·알루미늄 관세 협상 난항
캐나다	25%	협상 진행 중
베트남	협상완료 20%	46%에서 20%로 조정 합의(7/2)
EU	협상완료 15%	20%에서 15% 조정 합의(7/27)
일본	협상완료 15%	24%에서 15%로 합의(7/23)
영국	협상완료 10%	기본관세 10% 합의(5/8)

출처: https://www.instagram.com/p/DMq-_qkTHTv/
미국 상무부, 관련 언론보도

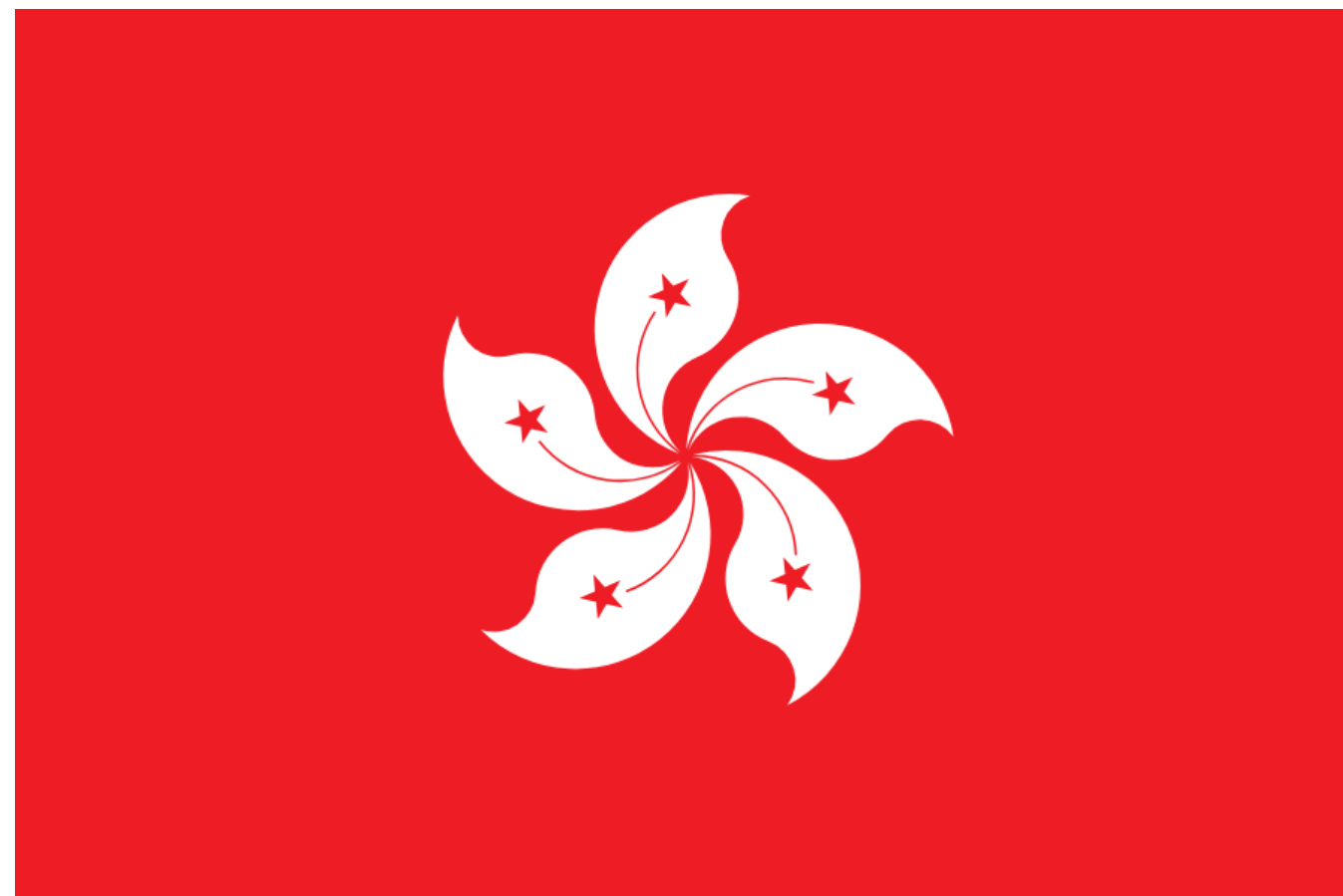
③ 중계 국가의 전문성 및 인프라 활용

利用中转国家的专业性及基础设施

금융 인프라 (금융 허브)

물류 인프라 (물류 허브)

싱가포르



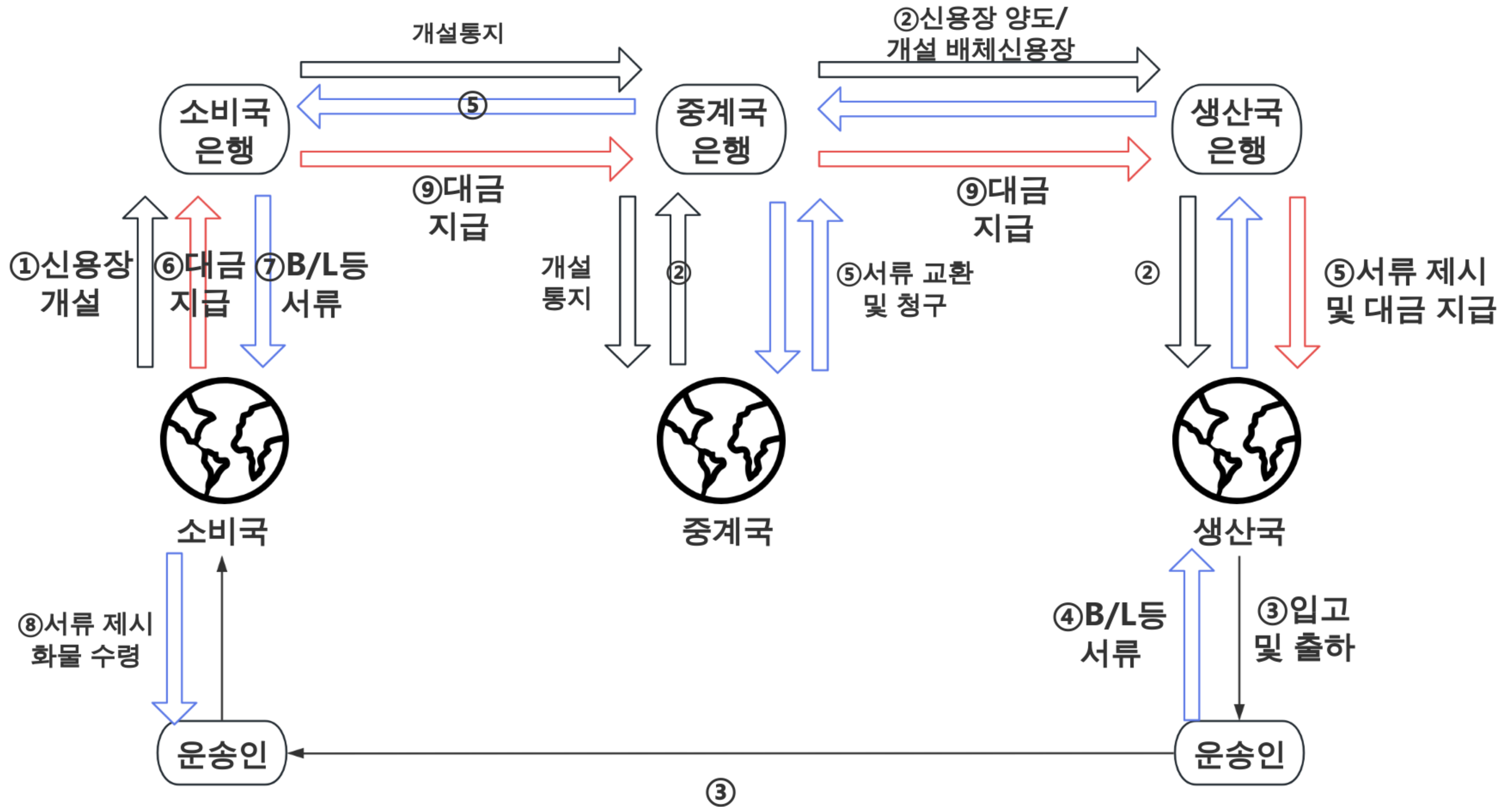
홍콩



두바이




3.중계무역을 어떻게 진행하는가? 中转贸易如何进行




4. 사례 분석 및 요약 案例分析与总结

 [首页](#)

 [夙夜集](#)

 [메인 화면](#)

 [속야장](#)

200%关税无路可走? 转口贸易带你轻松绕过美国五金壁垒!

 国际转口贸易经纬集
2024-12-06 11:20

转口贸易助力中国五金配件行业突围反倾销困境

近年来, 国际贸易环境愈发复杂。多个国家和地区对中国五金配件(如家具五金件、门把手、铝型材等)实施高额反倾销税和贸易壁垒。以美国为例, 部分产品关税高达200%, 欧盟则对铝型材征收了约14.7%~54.9%的反倾销税。这些政策让中国企业面临巨大的出口挑战: 成本上升、订单流失、市场竞争力削弱。然而, 一种创新的国际贸易策略——转口贸易, 正成为破解这些困境的重要手段。

200% 관세는 갈 길이 없다? 중계무역은 당신을 미국의 철물 장벽을 쉽게 우회하게 해줍니다!

 국제중계무역경위집
2024-12-06 11:20

중계무역은 중국 금속 부품 업계가 반덤핑 난관을 돌파하는 데 도움을 주었다.

최근 몇 년 동안 국제 무역 환경은 더욱 복잡해졌습니다. 여러 국가와 지역에서 중국 금속 부품(가구 및 금속 부품, 문 손잡이, 알루미늄 재질 등)에 대해 높은 반덤핑 관세와 무역 장벽을 시행하고 있습니다. 미국의 경우 일부 제품의 관세가 200%에 달하고 EU는 알루미늄 형재에 약 14.7~54.9%의 반덤핑 관세를 부과하고 있다. 이러한 정책들은 중국 기업들이 막대한 수출 도전에 직면하게 만들었습니다: 비용 상승, 주문 손실, 시장 경쟁력 약화. 그러나 혁신적인 국제 무역 전략인 중계무역은 이러한 곤경을 해결하는 중요한 수단이 되고 있다.

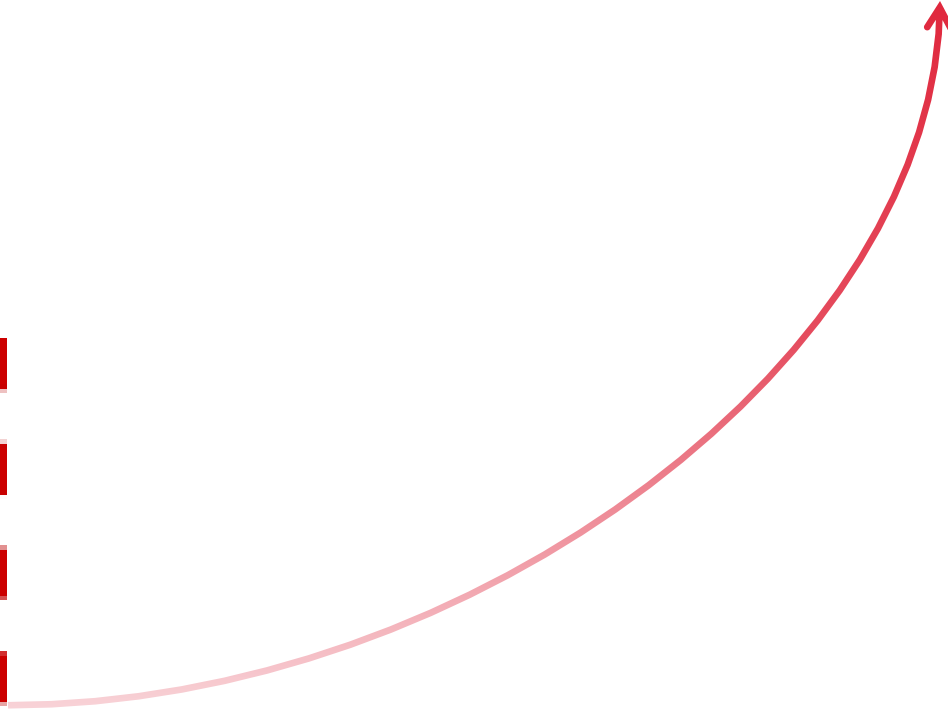
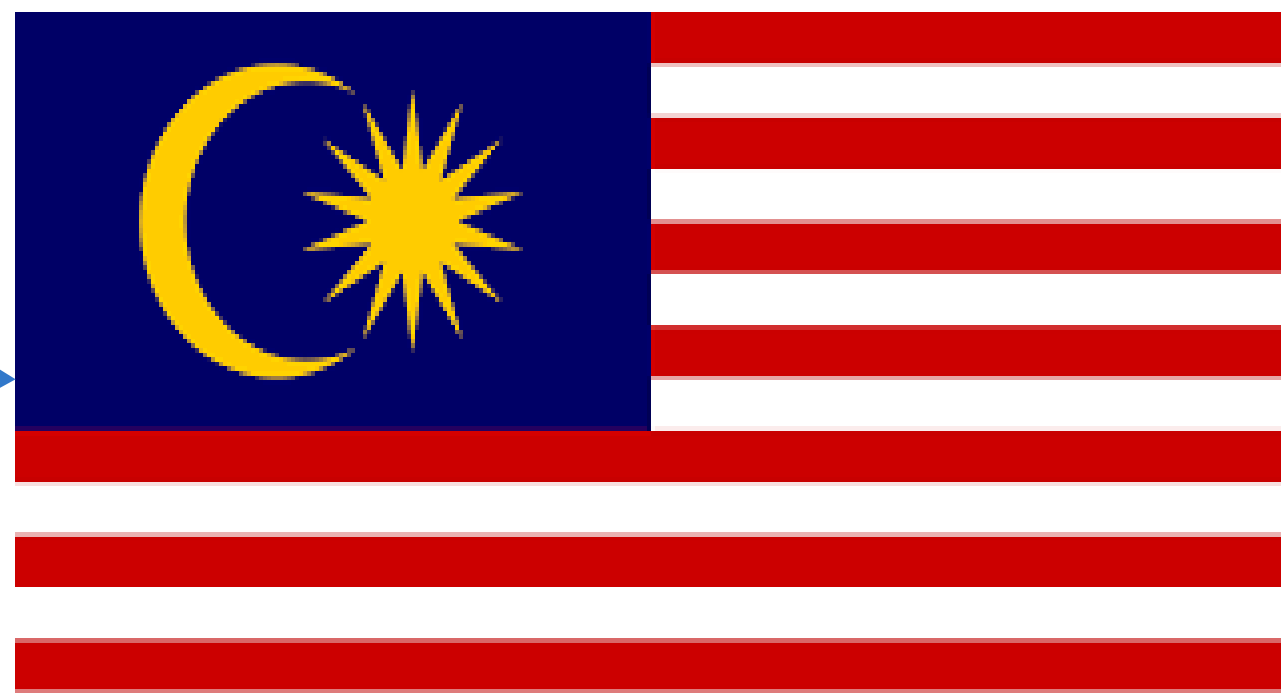
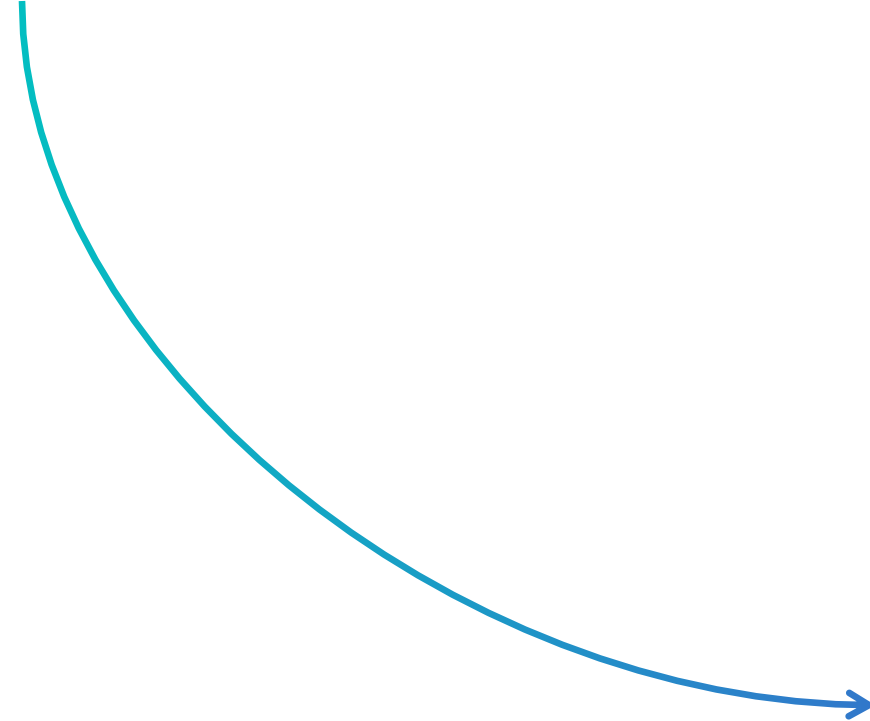
출처:https://m.sohu.com/a/833780168_121736620

4. 사례 분석 및 요약 案例分析与总结

반덤핑세



200↑



비교 比较

구분/区分	중계무역 (Intermediary Trade)	중개무역 (Merchandising Trade)
개념 概念	물품을 직접 사들여 되파는 거래 直接购买并转售商品	거래를 알선하고 수수료를 받는 거래 中介交易并收取手续费
소유권 所有权	이전됨 (중계자가 소유권 가짐) 已移动 (中介商拥有所有权)	이전되지 않음 未移动
수익 收益	매매 차익 (수출가 - 수입가) 每笔差价 (出口价 - 进口价)	중개 수수료 (Commission) 中介手续费
계약 合同	2건의 별도 매매 계약 2份单独的买卖合同	1건의 매매 계약 (수출자-수입자) 一个买卖合同

Q&A